

Sua carreira não pode esperar. *Especialize-se!*

# Vendas, Negociação e Resultados de Alta Performance

## OBJETIVO

Capacitar o profissional para atuar de forma estratégica na área comercial de uma organização, conquistando e fidelizando clientes em um mercado globalizado, dinâmico, exigente e concorrido, numa perspectiva voltada à condução de equipes e processos para resultados de excelência.

## PÚBLICO-ALVO

Profissionais com formação superior que ocupem funções gerenciais ou que pretendem, no futuro, ocupar cargos de liderança em organizações privadas ou públicas. O curso se destina a profissionais que atuam ou pretendem atuar na área de Vendas e Negociação ou tenham interesse em desenvolver técnicas para aplicação em seus próprios negócios.

## DOCUMENTAÇÃO ORIGINAL

- Diploma de curso superior;
- Histórico Escolar de curso superior (com a data de colação de grau);
- CPF e RG;
- Comprovante de residência;
- Certidão de nascimento ou casamento.

Obs.: A documentação deverá ser entregue na Coordenação da Educação Permanente e Continuada no ato da assinatura do contrato.

## INFORMAÇÕES DO CURSO

- Inscrições abertas
- Dia/horário de aula: quartas e quintas-feiras, das 19h às 22h30 (aulas semanais com intervalo entre os módulos).
- Investimento: 24 x R\$ 572,00. As parcelas serão reajustadas após 12 meses, tendo por base o IGPM da FGV.

São Bento do Sul

Matriz curricular	C/H
<b>Módulo Estratégico</b>	
Planejamento Estratégico	20
Empreendedorismo e Inovação	24
Coaching de Carreira	20
<b>Módulo Específico</b>	
Direito Comercial, Digital e do Consumidor	28
Consumo, Comportamento e <i>User Experience</i>	28
Inteligência Competitiva	28
Marketing Digital	28
Administração de Conflitos e Negociação Estratégica	28
Equipes de Alto Desempenho, Motivação e Propósito	28
Gestão Estratégica de Redes Sociais e Conteúdo	28
Gestão de Preços e de Tributos	28
E-commerce e Varejo Eletrônico	28
<i>Business Intelligence</i> : CRM, KPIs (indicadores estratégicos) e <i>Data Science</i>	28
Seminários	16
<b>Carga horária total</b>	<b>360</b>

**BENEFÍCIO**  
**DESCONTO DE ATÉ 25%\***

\* Verifique condições.

A Univille reserva-se o direito de não realizar o curso, caso o número de vagas não seja preenchido.